



# Gillar du hög kvalitet och kundnöjdhet lika mycket som att sälja?

**Cubea Interior Design är en inredningspartner på framfart i Skandinavien! Under de senaste åren har vi genomfört flera framgångsrika, såväl namnkunniga som mindre kända inredningsprojekt inom offentlig miljö, med främsta fokus på hotell, restaurang och café. Genom Cubea får kunderna en hög service kännetecknad av kunskap, kreativitet och ansvarsfullhet. Vi ser en mycket positiv utveckling och inleder nu sökande av två nya personer till vårt team, Säljare och Projektledare.**

## Säljare, inredningsbranschen

Vi söker dig som älskar att skapa och vårda kundrelationer lika mycket som att driva försäljning. Du säljer in vår produkt och tjänst genom såväl de goda referensprojekt vi skapat genom åren som den trygghet och pålitlighet du förmedlar i dig och vårt bolag. Du ser helheten i säljarbetet och projekten vilket även engagerar dig i att ständigt söka nya produkter och lösningar för våra kunder.

### Dina huvudsakliga arbetsuppgifter kommer att vara:

- Bygga långsiktiga relationer med kunder vilket genererar försäljning idag, imorgon och för flera år framåt.
- Genomföra olika försäljningsinriktade aktiviteter för att söka upp nya samt bearbeta och vårda befintliga kunder.
- Kommunicera och samarbeta internt med de projektledare som arbetar med de inredningsprojekt där du är säljansvarig.
- Vara ansiktet ut mot kund och hantera den initiala och huvudsakliga kommunikationen från intresse till offert och införsäljning.
- Säkerställa detaljer och göra nödvändiga besök hos kund som leder till en lyckad genomförd leverans.
- Generera försäljning utifrån uppsatt budget och måltal

Du kommer vara mycket på resande fot, främst i Sverige men även utomlands (mindre förekommande) vid behov för kund- eller mässbesök, medan teamet av projektledare sitter främst på våra kontor i Helsingborg och Malmö. Vi ser det därför som naturligt att viss tid per vecka spenderas tillsammans med teamet på dessa kontor. Tjänstens omfattning är i utgångsläget tänkt som heltid.

### Dina kvalifikationer är:

Med tanke på den utveckling Cubea har haft under de senaste åren och den nivå som marknaden idag förväntar sig av oss ser vi det som sannolikt att du har erfarenhet från säljtjänst inom inredningsbranschen, alternativt från säljroll inom närliggande bransch. Med flera utländska affärskontakter är det nödvändigt att du har en god förmåga att kunna uttrycka dig på engelska, i såväl tal som skrift. Dessa kvalifikationer väger tungt men ännu viktigare är dina personliga egenskaper.

### Personliga egenskaper

Du älskar att sälja och drivs av vinnarkänsla, och du förstår samtidigt den typ av försäljning vi bedriver. Cubea genomför fler och bättre inredningsprojekt genom att vara en pålitlig, kreativ, flexibel och nära partner till våra kunder och därför är du duktig på relationsbyggande. Du är en naturlig lagspelare som förstår att bästa resultatet nås bäst genom framgångsrikt samarbete. Du ska trivas med att arbeta i ett högt och utmanande tempo och med en förmåga att ständigt söka nya spännande inredningsprojekt för oss att genomföra. Vi sätter kunden i centrum och för dem ska vi göra vad vi kan för att de ska bli nöjda.

Vi har som mål att bli bland de främsta företagen i Sverige på det vi gör. Ditt intresse och din kompetens, i kombination med hur vårt bolag utvecklas, skapar möjligheter för framtiden. Nyckelord i rollen som säljare i Cubea är målmedvetenhet, service, ansvar och lösningsorienterad. Du passar väl in i ett team av människor där alla samverkar för såväl en bra slutprodukt och service till kund, som ett positivt arbetsklimat på vår arbetsplats!

### Ansökan

Vid intresse eller frågor kring tjänsten, vänligen kontakta **Mattias på [mattias@cubea.se](mailto:mattias@cubea.se)**  
Välkommen med din ansökan snarast möjligt då urval och intervjuer sker löpande.



cubea